

* 팀 코퍼레이션



15년 이상의 경력을 가진 플래너가 추천드리는 *

YAMOIZA!

➡ '부동산 투자 협력 게임'



팀 코퍼레이션
'부동산 투자 협력 게임'

CONTENTS

목차

01. 프로그램 소개

1-1. 워크숍 소개

1-2. 워크숍 커리큘럼



'부동산 투자 협력 게임'을 소개합니다.

부동산 투자라는 이색적인 주제를 바탕으로 제작된 모바일 기반의 협력 게임 콘텐츠를 소개합니다. 본 프로그램은 평소 부동산 투자에 관심이 없는 사람도 즐겁게 참여가 가능하고 온라인과 오프라인 모두 진행이 가능한 콘텐츠입니다. :-)

각 팀은 가상의 부동산 투자 회사가 되어, 입찰, 분양, 거래, 입점, 정산 등 실제 투자 과정과 유사한 단계를 거치며 상권 확장을 목표로 경쟁을 펼칩니다. 각 팀 내 팀원들은 다양한 역할을 맡고, 전략을 수립하고 협력하면서 최상의 결과를 이끌어내야 합니다. 진행 중에는 팀 간 경쟁뿐 아니라 협상을 통해 더 나은 전략을 세우는 과정이 필요하며, 이로 인해 팀 내 협력과 소통이 자연스럽게 강화됩니다. 또한 담당님 니즈에 맞는 내용으로 커스텀 마이징이 가능하며 전문 강사가 진행하는 맞춤형 피드백을 통해 참가자들은 실시간으로 전략적 의사결정의 중요성을 경험하고, 현업에 적용할 수 있는 실질적인 인사이트를 얻게 됩니다.

단순한 게임을 넘어, 팀워크를 더욱 견고하게 만들고, 성과 창출을 위한 사고방식을 키우는 기회를 제공 합니다. 부동산 투자라는 색다른 주제로 즐겁게 소통하고 협력하며, 최고의 팀이 되는 성취감을 느껴보세요!

이 워크숍은 이런 키워드를 가지고 있어요.

#협업

#소통

#재미

#부동산

POINT

- 01 하나의 목표를 위한 경쟁과 팀 내 개인의 역할을 통한 협업을 동시에 경험하며 소통 능력을 증진
- 02 부동산 투자를 팀 빌딩 게임에 녹여 더욱 접근하기 쉽고 즐거운 분위기를 제공
- 03 현업에서 바로 적용 가능한 의사결정 방법 및 소통 방법의 체득이 가능한 시간



팀 코퍼레이션 '부동산 투자 협력 게임' 이렇게 진행됩니다. | 총 운영시간 : 3시간



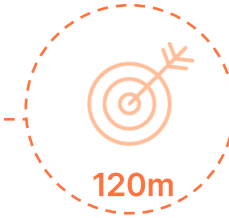
오프닝

- 강사 소개 및 프로그램 안내
- 아이스브레이킹 및 팀 세팅
 - 각 팀원의 역할 설정
- CEO: 부서별 현황 파악, 회사 전략 결정
- 회계사: 매입 매출 효과성 판단, 수익 손실 관리
- 경매사: 경매 전략 수립/ 투자 순서 결정
- 공인중계사: 상가 점포 입지 분석, 타팀 입점 현황 분석
- 협상가: 타사와의 협상, 상가 점포 거래
 - 팀 전략 수립



본게임

- 6개 연도 경영 활동 진행
- 상가점포 분양: 입찰 고 입찰가 순서대로 상가와 점포를 분양받는다
 - 거래: 보유한 점포와 상가를 타팀과 거래합니다.
- 점포 입점: 올해부터 수익을 발생시킬 점포를 입점합니다.
 - 정산: 그동안 누적된 매장의 수익을 정산합니다.
 - 점수 누적 정산 및 결과 공유



Wrap-up

- Activity Reflection
- 게임을 진행하며 느낀 점 공유
- 팀 내/팀 간 시너지 성장 과정 레벨업
- 상호 신뢰를 가지기 위한 필수 요소

Thank you